



# ALTERNANT(E) BUSINESS DEVELOPER



Alternance 1 an ou +



Saint Lager (69220)

Déplacements occasionnels

## PROFIL



Etudiant(e) en **école d'ingénieur** en mécanique  
Titulaire d'un **bac+2** dans la **mécanique/ productique** et en cours de formation **commerciale**/management



Tu aimes travailler en **équipe**, te montres **curieux(se)**, et tu as envie **d'apprendre !**



Tu as un bon niveau **d'anglais**



Tu connais le domaine de la **mécanique** et as un attrait pour le **commerce**

## PRINCIPALES MISSIONS

- **Accompagner** nos chefs de marchés dans **l'évolution** des **besoins** de leur secteur : analyse de nouveaux besoins et des acteurs
- **Identifier** et **démarcher** de **nouveaux clients** pour nos principaux marchés (automobile, motorcycle, énergie, hydraulique...)
- Faire le **suivi commercial** de clients en France et à l'étranger : **analyse** des **consultations**, remise **d'offres techniques**, **accompagnement** des équipes **projets** jusqu'au démarrage en **usine** de production
- Mettre en place des **outils** pour faire **progresser** le service commercial en **autonomie** et **efficacité**

## POURQUOI REJOINDRE LA TEAM SEGEPO ?

Faire partie de la Team Segepo, c'est rejoindre une **équipe internationale, soudée**, qui évolue ensemble et dans une même direction, tout en s'engageant **durablement !**

### Notre métier ?

Le **décolletage** et **l'usinage** du prototype à la grande série. Créé dans les années 60 à Saint Lager (69220), le groupe Segepo est aujourd'hui composé de **4 sites en France**, 1 aux **Etats-Unis**, 1 en **Pologne** et 1 en **Turquie**.

**POSTULEZ DÈS MAINTENANT :**  
**RH@SEGEPO.COM**

